

# Area Sales Manager (Immunology)

Job ID  
REQ-10015969  
Jul 22, 2024  
Russian Fed.

## Summary

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Иммунология.

## About the Role

Локация: Россия, Санкт-Петербург

В настоящее время мы находимся в поиске Area Sales Manager в направлении Иммунология.

В зону Вашей ответственности будет входить:

- Расширение доли рынка препарата компании, увеличение объема и прибыльности продаж на территории региона в коммерческом и бюджетном сегменте
- Коучинг, контроль, координация и планирование работы команды КАМ
- Мониторинг присутствия препаратов компании на складах в регионе, обеспечение их доступности каждому конечному потребителю
- Анализ рынков на своей территории
- Установление деловых отношений с ключевыми лидерами мнений, региональной администрацией

Вы - отличный кандидат на эту роль, если имеете:

- Вы имеете опыт управления командой МП или КАМов не менее 3х лет
- У Вас высшее медицинское или фармацевтическое образование
- У Вас есть ориентация на результат, лидерство, нацеленность на создание высокоэффективных команд и развитие сотрудников, понимание бизнеса, аналитические способности
- Вы готовы к командировочной активности

Что мы предлагаем для Вас:

Конкурентоспособный компенсационный пакет (оклад и бонус)  
ДМС (для сотрудника и всех детей, льготные условия медицинского страхования близких родственников)  
Страхование жизни, компенсация питания и мобильной связи, корпоративный автомобиль  
3 дополнительных дня к отпуску

Возможности для профессионального развития и карьерного роста.

**Why Novartis:** Helping people with disease and their families takes more than innovative science. It takes a community of smart, passionate people like you. Collaborating, supporting and inspiring each other.

Combining to achieve breakthroughs that change patients' lives. Ready to create a brighter future together?

<https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

International

Business Unit

Innovative Medicines

Location

Russian Fed.

Site

St. Petersburg (City)

Company / Legal Entity

RU07 (FCRS = RU007) Novartis Pharma LLC

Functional Area

Sales

Job Type

Full time

Employment Type

Regular (Sales Manager)

Shift Work

No

[Apply to Job](#)

**Join our Novartis Network:** Not the right Novartis role for you? Sign up to our talent community to stay connected and learn about suitable career opportunities as soon as they come up:

<https://talentnetwork.novartis.com/network>

```
iframe{ width: 100%; margin-top: 3rem; } @media screen and (max-width: 767px){ iframe{ height: 30vh !important; } } @media screen and (min-width: 768px){ iframe{ height: 34vh !important; } }
```

Novartis is committed to building an outstanding, inclusive work environment and diverse team's representative of the patients and communities we serve. Hiring decisions are only based on the qualification for the position, regardless of gender, ethnicity, religion, sexual orientation, age and disability. The law provides for severely disabled / equal applicants the opportunity to involve the local representative body for disabled employees (SBV) in the application process. If you would like to request this, please let us know in advance as a note on your CV.

*Testing Data Enrichment\_QA1 Block*

## **Description :**

In addition to this variation, the risk of experiencing these CVD events in women increases after menopause<sup>3</sup>. A recent survey commissioned by Novartis UK of over 26,000 people in the UK, aged 55 and over, found that

only 6 per cent of all respondents recognised a link between menopause and high levels of 'bad' (LDL) cholesterol<sup>4</sup>, revealing a startling lack of awareness.

This October marks Menopause Awareness Month, and this month's theme for World Menopause Day (18th Oct), was CVD – emphasising the demand for more awareness to be made of the link between the increased risk of CVD and menopause. That's why we asked Cardiovascular Specialist Nurse, Michaela Nuttall, to bring together experts in nutrition, cardiac rehabilitation and psychological support, to discuss this important topic and offer holistic advice and support to those affected by menopause and CVD.

Job ID  
REQ-10015969

## Area Sales Manager (Immunology)

[Apply to Job](#)

---

**Source URL:** <https://qa1.novartis.us/us-en/careers/career-search/job/details/req-10015969-area-sales-manager-immunology-ru-ru>

### List of links present in page

1. <https://www.novartis.com/about/strategy/people-and-culture>
2. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
3. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-\\_REQ-10015969](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-_REQ-10015969)
4. <https://talentnetwork.novartis.com/network>
5. [https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis\\_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-\\_REQ-10015969](https://novartis.talentsys.ru/gateway.html?recTitle=Area%20Sales%20Manager%20%28Immunology%29&requisition=REQ-10015969&redirect=https%3A//novartis.wd3.myworkdayjobs.com/ru-RU/Novartis_Careers/job/St-Petersburg-City/Area-Sales-Manager--Immunology-_REQ-10015969)